

ЕКОНОМІЧНІ ОСНОВИ ПРОФЕСІЙНОГО СПОРТУ



проф. Ю.А.Бріскін

Лекція з дисципліни “Загальна теорія професійного спорту”

Специфіка бізнесу у професійному спорті.

Джерела прибутків професійного спорту.

Статті видатків у професійному спорті.

Специфіка бізнесу у професійному спорті



Американські фахівці називають професійний спорт "індустрією"

Професійний спорт - це насамперед бізнес, кінцевим результатом котрого є не рахунок у матчі чи результат поєдинку, а прибуток



Специфіка бізнесу у професійному спорті :

1. Клуби, команди, спортсмени вступають у конкурентні стосунки лише у процесі змагань. У бізнесі вони не конкуренти, а партнери



“Професійний спорт - являє собою дивовижну аномалію. Бізнес в ньому залежить від виживання конкурентів”.

Девід Стерн
Комісіонер NBA

Специфіка бізнесу у професійному спорті



2. Система найму робочої сили “драфт” та контрактна система, що має низку обмежень прав спортсменів (“резерв систем”) і вступає у протиріччя з чинним трудовим законодавством і Конституцією США та інших країн.



Специфіка бізнесу у професійному спорті

3. Виключне право клубу (команди) на визначену для нього територію.



Специфіка бізнесу у професійному спорті

4. Правила вступу до ліги (асоціації) нових клубів (команд).

Причини:

- **внутрішні** – це загальне бажання для будь-якого бізнесу збільшити випуск товару на ринок і отримати більші прибутки.

- **зовнішні** - пов'язані зі зростанням попиту і загрозою появи нової ліги. Подібна система контролю ринку також не має аналогів в інших видах бізнесу.



Специфіка бізнесу у професійному спорті



5. Принципи розподілу прибутків між клубами (командами) від продажу прав на телетрансляції ігор та продажу квитків на ігри.

Ліга	Команда-господар	Команда-суперниця	Бюджет Ліги
NFL	60%	40%	
MLB	90%	10%	
NBA	94%		6%
NBA (play-off)	55%		45%
NHL	94%		6%

Специфіка бізнесу у професійному спорті

6. Надання в оренду муніципальних спортивних споруд за символічну оплату

Штат Флорида, керівництво котрого було зацікавлене у розташуванні сильної професіональної команди на своїй території, наприкінці 1980-х років став першим штатом, що надав субсидії професіональним клубам. У 1991 р. губернатор Флориди затвердив проект, згідно з яким штат гарантує щорічну 2-мільйонну субсидію протягом 30 років всім новоствореним професійним клубам елітних ліг, що розташовані на його території. Цим правом скористалися нові команди MLB та NHL.

7. Пільгове застосування до професійного спорту антимонопольного законодавства.

Специфіка бізнесу у професійному спорті

8. Високий рівень зарплати професійних спортсменів, тренерів і суддів відносно представників інших професій.

Заробітки провідних професійних спортсменів світу у 2011 р. (за Forbes)

№№	Спортсмени	Вид спорту	Дохід (\$ млн)	СПОРТ/РЕКЛАМА (\$ млн)
1	Флойд Мейвезер	Бокс	85	85/0
2	Менні Пакьяо	Бокс	62	56/6
3	Тайгер Вудс	Гольф	59,4	4,4/55
4	Леброн Джеймс	Баскетбол	53	13/40
5	Роджер Федерер	Теніс	52,7	7,7/45
6	Кобі Брайант	Баскетбол	52,3	20,3/32
7	Філ Мікельсон	Гольф	47,8	4,8/43
8	Девід Бекхем	Футбол	46	9/37
9	Кріштіану Роналду	Футбол	42,5	20,5/22
10	Пейтон Меннінг	Ам.футбол	42,4	32,4/10

Специфіка бізнесу у професійному спорті

8. Високий рівень зарплати професійних спортсменів, тренерів і суддів відносно представників інших професій.

Доходи провідних професійних спортсменів світу у 2012 р. (за “Forbes”)

№№	Спортсмени	Вид спорту	Дохід (\$ млн)	СПОРТ/РЕКЛАМА (\$ млн)
1	Тайгер Вудс	Гольф	78	13/65
2	Роджер Федерер	Теніс	71,5	6.5/65
3	Кобі Брайант	Баскетбол	61,9	27,9/34
4	Леброн Джеймс	Баскетбол	59,8	17.8/42
5	Дрю Бріз	Ам. футбол	51	40/11
6	Аарон Роджерс	Ам. футбол	49	43/6
7	Філ Мікельсон	Гольф	48,7	4,7/44
8	Девід Бекхем	Футбол	47.2	5.2/42
9	Кріштіану Роналду	Футбол	44	23/21
10	Ліонель Мессі	Футбол	41.3	20.3/21

Специфіка бізнесу у професійному спорті

8. Високий рівень зарплати професійних спортсменів, тренерів і суддів відносно представників інших професій.

Заробітки провідних професійних спортсменів світу у 2017 р. (за Forbes)

№№	Спортсмени	Вид спорту	Дохід (\$ млн)	СПОРТ/РЕКЛАМА (\$ млн)
1	Флойд Мейвезер	Бокс	285	
2	Ліонель Мессі	Футбол	111	
3	Кріштіану Роналду	Футбол	108	
4	Конор Макгрегор	Бокс	99	
5	Неймар	Футбол	90	
6	Тайгер Вудс	Гольф	43.3	

Специфіка бізнесу у професійному спорті

9. Диференційований підхід до оплати праці професіональних спортсменів.



Джерела прибутку у професійному спорті

- Продаж квитків.
- Продаж прав на радіо- та телетрансляції ігор.
- Рекламно-спонсорська діяльність.
- Комерційно-ліцензійна діяльність.
- Концесії спортивних споруд.
- Паркування автомашин глядачів на час ігор.
- Продаж атрибутики клубів та видавнича діяльність.
- Надання спортивних споруд в оренду.
- Продаж гравців.
- Надходження з центральних фондів ліг.
- Проценти на капітал, що вкладений до банку.



Статті видатків у професійному спорті

- Зарплата спортсменів - понад 50% загального прибутку;
- Адміністративні видатки - близько 25% загального прибутку;
- Транспортні видатки;
- Оплата житла та харчування гравців у матчах на виїзді;
- Придбання устаткування, інвентарю, спортивної форми тощо;
- Оренда спортивних споруд, або їх утримання;
- Витрати на рекламу;
- Внески до пенсійного та медичного фондів;
- Оплата страхування гравців;
- Фінансування спортивних програм.;
- Сплата федерального та місцевих податків.

